ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА

за трето тримесечие на 2025 г.

на индивидуална основа

на основание чл. 100о, ал. 4 от ЗППЦК и чл. 12 от Наредба № 2 от 09.11.2021 г. за първоначално и последващо разкриване на информация при публично предлагане на ценни книжа и допускане на ценни книжа до търговия на регулиран пазар

Настоящият Доклад за дейността на „Шелли Груп“ ЕД на индивидуалнаа основа представят информация за дружеството, относима към третото тримесечие на 2025 г. с натрупване за периода 01.01.2025 г. – 30.09.2025 г. („отчетния период“).

1. ИНФОРМАЦИЯ ЗА ГРУПАТА

„Шелли Груп“ ЕД е европейско дружество, учредено през 2010 г. в гр. София и вписано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията на 11.02.2010 г. с ЕИК (единен идентификационен код): 201047670, емитент на акции, търгувани на регулиран пазар с LEI код 8945007IDGKD0KZ4HD95. Дружеството е регистрирано с неограничен период на съществуване. Наименованието му се изписва на латиница: „Shelly Group” SE.

С решение на Общото събрание на акционерите, проведено на 14.10.2024 г. „Шелли Груп“ ЕД (предишно наименование „Шелли Груп“ АД) е преобразувано от акционерно дружество в европейско дружество (ЕД) по реда на глава Деветнадесета от Търговския закон и член 37 от Регламент (ЕО) № 2157/2001 на Съвета от 8 октомври 2001г. относно Устава на Европейското дружество (SE).

Дружеството е със седалище и адрес на управление: Република България, област София, община Столична, град София 1407, бул. „Черни връх“ № 51, сграда 3, етажи 2 и 3. Адресът за кореспонденция е същият; тел: +359 2957 12 47. Интернет страницата на Дружеството е http://www.corporate.shelly.com/.

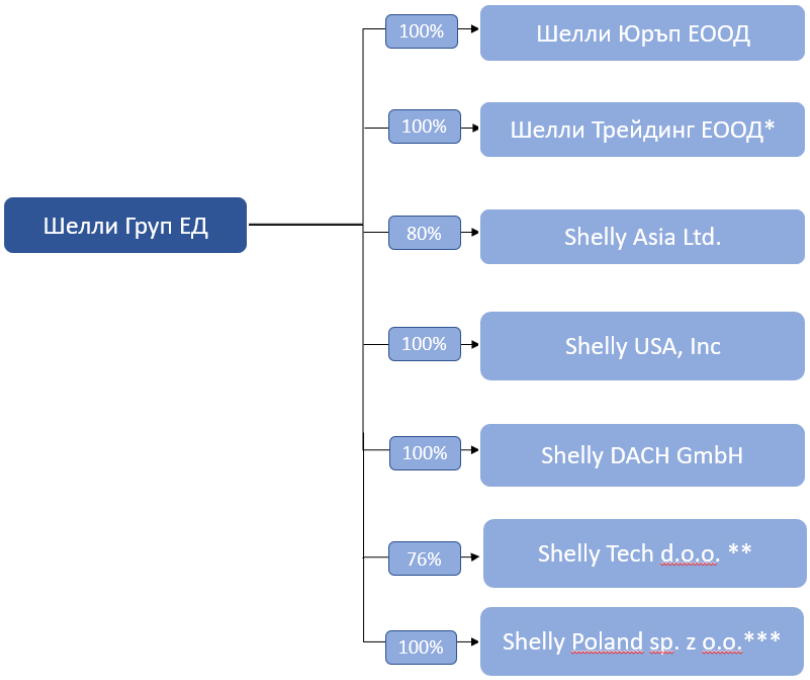
Дружеството е публично по смисъла на ЗППЦК, като е вписано като публично дружество във водения от КФН регистър с Решение 774 - ПД от 14 ноември 2016 г. в резултат на успешно приключило първично публично предлагане на емисия акции от увеличението на капитала на Дружеството.

Считано от 22.11.2021 г. акциите на „Шелли Груп“ ЕД се търгуват на два регулирани пазара в ЕС – Българска Фондова Борса и Франкфуртската Фондова Борса.

Дружеството упражнява дейността си съгласно българското законодателство.

Икономическата група, която се състои от компанията-майка „Шелли Груп“ ЕД и неговите дъщерни дружества е представена по-долу както следва:

1.1. Структура на икономическата група към края на трето тримесечие на 2025 г.



* Дъщерното дружество „Шелли Трейдинг“ ЕООД има клон в Обединено Кралство Великобритания и представителен офис в Нидерландия.

** Останалите 24% от акциите на Словенското дружество, притежавани от трима съдружници – физически лица, са предмет на Call/Put опция, която може да бъде упражнена през 2026 г. съгласно условията на договора за опции, сключен и оповестен през януари 2023 г..

*** На 24 април 2025г. след решение на съвета на директорите на „Шелли Груп“ ЕД беше учредено дъщерно дружество Shelly Poland SP. Z O O в Полша с капитал в размер на 753 хил. лева (PLN 1 600 000).

През второто тримесечие на 2024 г. дружеството упражни Call опцията си за придобиване на допълнителни 50% в асоциираната компания Shelly Asia ltd., (предишно наименование Allterco Asia ltd.), и така дела на собственост достига 80%.

„Шелли Груп“ ЕД има асоциирано участие в размер на 8 010 броя привилегировани акции, представляващи 8.495 % от капитала на "Граунд Сълюшънс Груп" АД, ЕИК: 206606897 . Участието е придобито в резултат на преобразуване чрез вливане на „Корнер Сълюшънс“ ЕООД в "Граунд Сълюшънс Груп" АД.

Предметът на дейност на „Шелли Груп“ ЕД, съгласно чл. 4 от Устава е: Придобиване, управление, оценка и продажба на участия в български и чуждестранни дружества; придобиване, управление и продажба на облигации; придобиване, оценка, продажба и отстъпване на лицензи за ползване на патенти и други права на интелектуална и индустриална собственост; финансиране на дружества, в които „Шелли Груп“ ЕД участва; покупка на стоки и други вещи с цел препродажба в първоначален, преработен или обработен вид; продажба на стоки от собствено производство; външнотърговски сделки; комисионни, спедиционни, складови и лизингови сделки; транспортни сделки в страната и в чужбина; сделки на търговско представителство и посредничество на местни и чужди физически и юридически лица; консултантски и маркетингови сделки; предоставяне на услуги по управление и администриране на местни и чужди юридически лица; както и всякакви други търговски сделки незабранени от закона.

Основната дейност на Дружеството и неговата икономическа група през отчетния период остава разработването, производството и продажбата на IoT устройства. Към настоящия момент основният дял от приходите в Групата се формират от продажбата на продукти с бранда Shelly.

1.2. Управление

Във връзка с преобразуването на Дружеството от акционерно дружество в европейско дружество по реда на глава Деветнадесета от Търговския закон и член 37 от Регламент (ЕО) № 2157/2001 на Съвета от 8 октомври 2001г. относно Устава на Европейското дружество (SE), с решението си от 14.10.2024 г. Общото събрание на акционерите е преизбрало членовете на Съвета на директорите, а последният със свое решение от същата дата е разпределил функциите им както следва:

- Кристоф Виланек – председател;
- Николай Мартинов – заместник председател;
- Димитър Димитров – изпълнителен директор и представляващ;
- Волфганг Кирш – изпълнителен директор и представляващ;
- Светлин Тодоров – член на Съвета на директорите и представляващ;

Представляващите дружеството членове на Съвета на директорите представляват Дружеството заедно или поотделно.

1.3. Структура на капитала

Към края на отчетния период емитираният, записан, внесен и регистриран капитал на Дружеството е в размер на 18 158 060 лева, разделен на 18 158 060 броя безналични обикновени поименни акции с право на глас, с номинална стойност от 1 лев за всяка една акция. Капиталът е изцяло внесен чрез серия от вноски:

- Непарична вноска представляваща 100% от акциите на Теравойс ЕАД, с парична оценка 50 000 лева;
- Непарична вноска представляваща 69.60% от акциите на Тера Комюникейшънс АД, с парична оценка 5 438 000 лева;

- Комбинация от непарични и парични вноски на стойност 8 012 000 лева.
- Парични вноски на обща стойност 1 500 000 срещу записани и заплатени 1 500 000 бр. безналични обикновени поименни акции с право на глас с номинална стойност един лев в следствие на процедура по Първично Публично Предлагане на нова емисия акции.
- Парични вноски на обща стойност 2 999 999 срещу записани и заплатени 2 999 999 бр. безналични обикновени поименни акции с право на глас с номинална стойност един лев в следствие на процедура по Първично Публично Предлагане на нова емисия акции. Публичното предлагане на акции от увеличението на капитала на „Алтерко“ АД (*по настоящем „Шелли Груп“ ЕД*) е проведено в периода 28.09.2020 г. – 30.10.2020 г., въз основа на Проспект, ведно допълненията към него, потвърден от Комисията за финансов надзор с Решение № 148-Е от 18.02.2020 г., Решение № 405-Е от 11.06.2020 г., Решение от № 601-Е от 13.08.2020 г. и Решение № 791-Е от 29.10.2020.
- През юли 2023 г. капиталът на Дружеството е увеличен до 18 050 945 лева, разделен на 18 050 945 броя безналични обикновени поименни акции с право на глас, с номинална стойност от 1 лев всяка. Увеличението е направено чрез парични вноски на обща стойност 50 496 лева в процедура по първично публично предлагане на емисия акции, проведена в периода от 28.06.2023 г. до 29.06.2023 г. включително, по реда на чл. 112, ал. 3 от Закона за публично предлагане на ценни книжа, без проспект съгласно Информационен документ по реда на чл. 1, параграф 4, буква „и“ във връзка с чл. 1, параграф 5, буква “з” от Регламент (ЕС) 2017/1129 на Европейския парламент и на Съвета от 14 юни 2017 година относно проспекта, който трябва да се публикува при публично предлагане или допускане на ценни книжа до търговия на регулиран пазар.
- През юли 2024 г. капиталът на Дружеството е увеличен до 18 105 559 лева, разделен на 18 105 559 броя безналични обикновени поименни акции с право на глас, с номинална стойност от 1 лев всяка. Увеличението е направено чрез парични вноски на обща стойност 54 614 лева в процедура по първично публично предлагане на емисия акции, проведена в периода от 12.06.2024 г. до 21.06.2024 г. включително, по реда на чл. 112, ал. 3 от Закона за публично предлагане на ценни книжа, без проспект съгласно Информационен документ по реда на чл. 1, параграф 4, буква „и“ във връзка с чл. 1, параграф 5, буква “з” от Регламент (ЕС) 2017/1129 на Европейския парламент и на Съвета от 14 юни 2017 година относно проспекта, който трябва да се публикува при публично предлагане или допускане на ценни книжа до търговия на регулиран пазар
- През юли 2025 г. капиталът на Дружеството е увеличен до 18 158 060 лева, разделен на 18 158 060 броя безналични обикновени поименни акции с право на глас, с номинална стойност от 1 лев всяка. Увеличението е направено чрез парични вноски на обща стойност 52 501 лева в процедура по първично публично предлагане на емисия акции, проведена в периода от 12.06.2025 г. до 20.06.2025 г. включително, по реда на чл. 112, ал. 3 от Закона за публично предлагане на ценни книжа, без проспект съгласно Информационен документ по реда на чл. 1, параграф 4, буква „и“ във връзка с чл. 1, параграф 5, буква “з” от Регламент (ЕС) 2017/1129 на Европейския парламент и на Съвета от 14 юни 2017 година относно проспекта, който трябва да се публикува при публично предлагане или допускане на ценни книжа до търговия на регулиран пазар.

Към 30.09.2025 г. структурата на капитала на „ШЕЛЛИ ГРУП“ ЕД е следната:

НАИМЕНОВАНИЕ НА АКЦИОНЕР	ПРОЦЕНТ ОТ КАПИТАЛА
Димитър Димитров	28,84 %
Светлин Тодоров	27,79 %
Други физически и юридически лица	43,37 %

Към края на отчетния период Дружеството не притежава собствени акции.

1.4. Развойна и научно-изследователска дейност

Дружеството не е извършвало дейности в областта на научно-изследователската и развойната дейност и не планира такива в близко бъдеще. Две от дъщерните дружества на „Шелли Груп“ ЕД извършват такава дейност, а именно: „Шелли Юръп“ ЕООД и Shelly Tech.

2. ВАЖНИ СЪБИТИЯ ЗА ШЕЛЛИ ГРУП ЕД

Подробна информация относно настъпилите важни събития през отчетния период за „Шелли Груп“ ЕД, както и друга информация, която би могла да бъде от значение за инвеститорите регулярно се оповестява от дружеството съгласно нормативните изисквания. Съгласно изискването на чл. 43а и следващите от Наредба № 2 на КФН, във връзка с чл.100т, ал. 3 от ЗППЦК, Дружеството разкрива регулираната информация пред обществеността чрез избрана информационна медия. Цялата информация, предоставена на медията в пълен нередактиран текст е налична на интернет адрес: http://www.x3news.com/. Изискуемата информация се представя на КФН - чрез единната система за представяне на информация по електронен път, изградена и поддържана от КФН – e-Register. Информацията е налична и на интернет страницата на Дружеството на адрес: https://corporate.shelly.com/bg/публикации/вътрешна-информация

Оповестените важни събития, настъпили през отчетния период не са оказали значително влияние върху финансовите резултати на дружеството на индивидуална база.

3. РАЗВИТИЕ НА ДЕЙНОСТТА ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД И ФИНАНСОВО СЪСТОЯНИЕ

3.1. Приходи и резултат от дейността

Към края на трето тримесечие на 2025 г. дружеството отчита други приходи от дейността в размер на 75 хил. лв. докато за същия период на предходната година отчита 30 хил. лв. което е ръст от 150%.

За текущия период финансовите приходи от дейността са в размер на 143 хил. лв., при 177 хил. лв. отчетени през предходния период, което е спад от 19.2%.

Към края на трето тримесечие на 2025 г., Дружеството отчита загуба в размер на 2 788 хил. лв., докато в предходната година Дружеството отчита печалба.

ПРИХОДИ	9 месеца на 2024 хил. лв.	изменение %	9 месеца на 2025 хил. лв.
Приходи от дивиденти	4 500	(100.0%)	-
Други приходи от дейността	30	150,0%	75
Общо приходи от Дейността	**4 530**	**(98.3)%**	**75**
Финансови приходи	177	(19.2%)	143
Общо финансови приходи	**177**	**(19.2%)**	**143**

3.2. Разходи за дейността

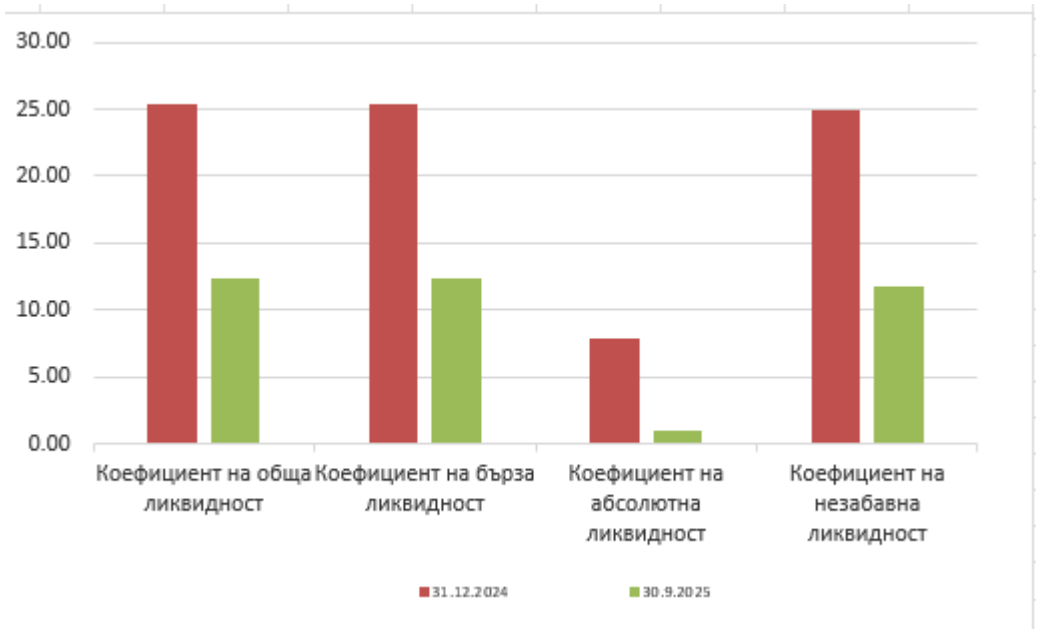
Към края на отчетния период общите разходи за дейността на Групата са нараснали с 13.4% спрямо същия отчетен период на предходната година. Това се дължи, в най-голяма степен, на други административни разходи които са нараснали с 1968.4%.

Най-голям дял от оперативните разходи за отчетния период представляват разходите за заплати и осигуровки с дял от 52.2% от общите разходи, следвани от разходите за външни услуги с дял от 32.3%.

РАЗХОДИ	9 месеца на 2024 хил. лв.	изменение %	9 месеца на 2025 хил. лв.
Разходи за материали	(6)	(16.7%)	(5)
Разходи за външни услуги	(1 010)	(5.5%)	(954)
Разходи за амортизации	(45)	31.1%	(59)
Разходи за заплати и осигуровки	(1 517)	1.6%	(1 541)
Други разходи	(19)	1968.4%	(393)
Общо административни разходи	**(2 597)**	**13.7%**	**(2 952)**
Други оперативни разходи	(4)	(100%)	-
Общо разходи за дейността	**(2 601)**	**13.4%**	**(2 952)**

3.3. Финансови показатели

Показатели за ликвидност



ПОКАЗАТЕЛИ ЗА ЛИКВИДНОСТ	31-12-24	30-09-25
Коефициент на обща ликвидност	25.39	12.37
Коефициент на бърза ликвидност	25.39	12.37
Коефициент на абсолютна ликвидност	7.94	1.00
Коефициент на незабавна ликвидност	24.95	11.76

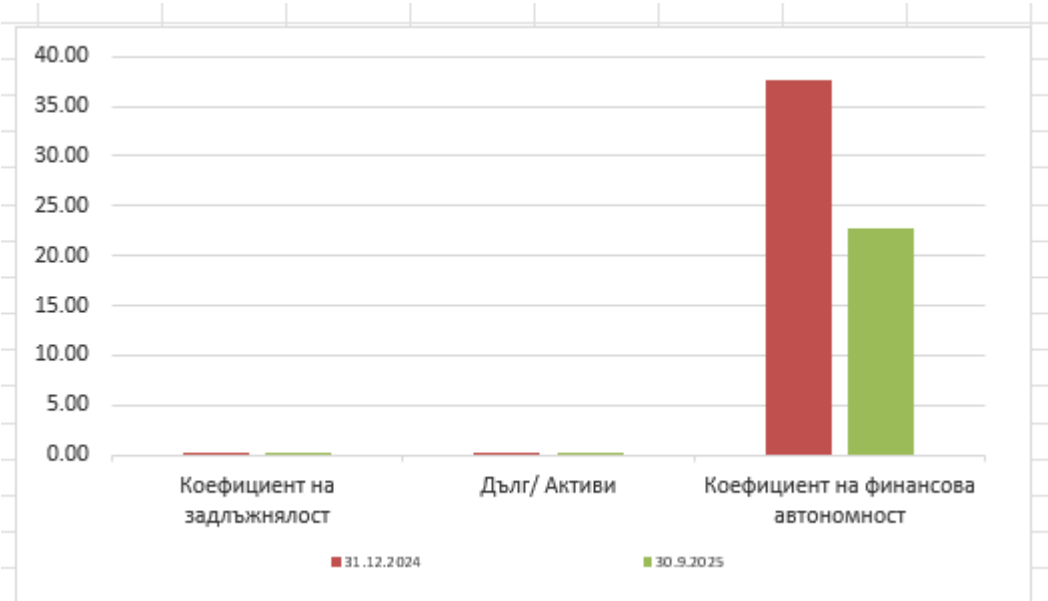
Коефициентът за обща ликвидност в края на отчетния период намалява поради следното: текущите активи са намалели с 53.6% в сравнение с края на 2024 г., докато текущите пасиви са намаляли с 4.8%.

Коефициентът за бърза ликвидност в края на отчетния период намалява поради следното: текущите активи са намалели с 53.6% % в сравнение с края на 2024 г., докато текущите пасиви са намаляли с 4.8%.

Коефициентът за абсолютна ликвидност в края на отчетния период намалява поради следното: Текущите парични средства са намалели с 88.0% в сравнение с края на 2024 г., а текущите пасиви са намалели с 4.8%.

Коефициентът на незабавна ликвидност в края на отчетния период намалява поради следното: Текущите пасиви намаляват с 4.8% спрямо края на 2024 г., паричните средства намаляват с 88%, търговските вземания намаляват с 78.1% и вземанията от свързани предприятия намаляват с 33.9%.

Коефициенти за финансова автономност



ПОКАЗАТЕЛИ ЗА ЗАДЛЪЖНЯЛОСТ	31-12-24	30-09-25
Коефициент на задлъжнялост	0.03	0.04
Дълг/ Активи	0.03	0.04
Коефициент на финансова автономност	37.68	22.74

Коефициентът на задлъжнялост в края на отчетния период се увеличава поради следното: пасивите нарастват с 26.1% спрямо края на 2024г., а собствения капитал намалява с 23.9%

Коефициента дълг/активи се увеличава в края на отчетния период поради следното: общия размер на пасивите на дружеството се увеличават с 26.1% в сравнение с края на 2024г. а размера на активите намалява с 22.6%.

Изменението в коефициента на финансова автономност в края на отчетния период се дължи на следното: общият размер на пасивите на дружеството се увеличават с 26.1% в сравнение с края на 2024 г., а собственият капитал намалява с 23.9%

4. ОПИСАНИЕ НА ОСНОВНИТЕ РИСКОВЕ И НЕСИГУРНОСТИ

Рисковете, свързани с дейността на Дружеството, могат най-общо да бъдат разделени на системни (общи) и несистемни (свързани конкретно с дейността му и отрасъла, в който то извършва дейност). Релевантни за Дружеството са и аналогичните категории рискове, присъщи на дейността и отрасъла, в който оперират неговите дъщерни дружества, доколкото те са основен източник на доходите на Дружеството. Отделно, инвеститорите във финансови инструменти на Дружеството са изложени и на рискове, свързани със самите вложения в ценни книжа (деривативни и базови).

4.1. СИСТЕМНИ РИСКОВЕ

Системните рискове са свързани с пазара и макросредата, в която Дружеството функционира, поради което те не могат да бъдат управлявани и контролирани от мениджмънта на компанията екип. Системни рискове са: политическият риск, макроикономическият риск, инфлационният риск, валутният риск, лихвеният риск, данъчният риск и риск от безработица.

Вид риск	Описание
ПОЛИТИЧЕСКИ РИСК	Политическият риск е вероятността от смяна на Правителството, или от внезапна промяна в неговата политика, от възникване на вътрешнополитически сътресения и неблагоприятни промени в европейското и/или националното законодателство, в резултат на което средата, в която оперират местните стопански субекти да се промени негативно, а инвеститорите да понесат загуби. Политическите рискове за България в международен план са свързани с поетите ангажименти за осъществяване на сериозни структурни реформи в страната в качеството й на равноправен член на ЕС, повишаване на социалната стабилност ограничаване на неефективните разходи, от една страна, както и със заплахите от терористични атентати в Европа, силната дестабилизация на страните от Близкия изток, военните намеси и конфликти в региона на бившия Съветски съюз, бежанските вълни, породени от тези фактори, и потенциалната нестабилност на други ключови страни в непосредствена близост до Балканите. От началото на 2025 г. съществен политически фактор представлява водената от САЩ външна политика по отношение на НАТО, ЕС и Европа. Други фактори, които също влияят на този риск, са евентуалните законодателни промени и в частност тези, касаещи стопанския и инвестиционния климат в страната.
ОБЩ МАКРОИКОНО-МИЧЕСКИ РИСК	Според Националния статистически институт през септември 2025 г. общият показател на бизнес климата се увеличава с 0.6 пункта в сравнение с предходния месец (от 20.2% на 20.8%) Подобрение на показателя се наблюдава в строителството, търговията на дребно и в сектора на услугите, а в промишлеността запазва приблизително равнището си от май.[1] Според експертите растежът на БВП ще бъде средно 1,2% през 2025 г., 1,0% през 2026 г. и 1,3% през 2027 г. В сравнение с макроикономическите прогнози от юни 2025 г. прогнозата за растежа на БВП е ревизирана нагоре с 0,3 процентни пункта за 2025 г., което отразява по-добрите от очакваните входящи данни и инерционния ефект от ревизирането на историческите данни[2]
ЛИХВЕН РИСК	Лихвеният риск е свързан с възможни негативни промени в лихвените проценти, определени от финансовите институции на Република България. **Основен лихвен процент** **Дата** — **Процент** 01.01.2025 — 2.95 01.02.2025 — 2.82 01.03.2025 — 2.59 01.04.2025 — 2.39

[1] Наблюдение на бизнес тенденциите в промишлеността, строителството, търговията на дребно и услугите - септември 2025 година

[2] Economic Bulletin, Issue 6 / 2025

	01.05.2025 2.24 01.06.2025 2.07 01.07.2025 1.91 01.08.2025 1.82 01.09.2025 1.82 01.10.2025 1.81 *Източник: БНБ[3] На заседанието си на 11 септември 2025 г. Управителният съвет взе решение да запази трите основни лихвени процента на ЕЦБ.[4]
ИНФЛАЦИОНЕН РИСК	Инфлационният риск представлява всеобщо повишаване на цените, при което парите се обезценяват и съществува вероятност от понасяне на загуба от домакинствата и фирмите. Индексът на потребителските цени е официален измерител на инфлацията в Република България. Той оценява общото относително изменение на цените на стоките и услугите, използвани от домакинствата за лично (непроизводствено) потребление, и се изчислява, като се прилага структурата на крайните парични потребителски разходи на българските домакинства. Според НСИ месечната инфлация е -0.8%, а годишната инфлация е 5.6%. Инфлацията е измерена чрез ИПЦ, като месечната инфлация се отнася за септември 2025 г. спрямо предходния месец, а годишната инфлация е за септември 2025 г. спрямо същия месец на предходната година.[…] Инфлацията от началото на годината (август 2025 г. спрямо декември 2024 г.) е 3.4%, а средногодишната инфлация за периода октомври 2024 - септември 2025 г. спрямо периода септември 2023 - август 2024 г. е 3.8%.[5] Хармонизираният индекс на потребителските цени е сравнима мярка на инфлацията на държавите от ЕС. Той е един от критериите за ценовата стабилност и за присъединяването на България към еврозоната. ХИПЦ, както и ИПЦ, измерва общото относително изменение в равнището на цените на стоките и услугите. Според НСИ, измерена през ХИПЦ през август 2025 г. месечната инфлация е -0.6%, а годишната инфлация за август 2025 г. Спрямо август 2024 г. е 4.1%. Инфлацията от началото на годината (август 2025 г. спрямо декември 2024 г.) е 2.7%, а средногодишната инфлация за периода юли 2024 - юни 2025 г. спрямо периода юли 2023 - юни 2024 г. е 3.1%.[6] Експертите от БНБ предвиждат общата инфлация да бъде на средно равнище от 2,1% през 2025 г., 1,7% през 2026 г. и 1,9% през 2027 г. Що се отнася до инфлацията без компонентите енергоносители и храни, експертите очакват средно равнище от 2,4% през 2025 г., 1,9% през 2026 г. и 1,8% през 2027 г. Прогнозира се прираст на икономиката от 1,2% през 2025 г, ревизиран нагоре с 0,9% спрямо юнските прогнози. Очакванията за растежа през 2026 г. сега са малко по ниски – 1,0%, а прогнозата за 2027 г. остава непроменена на равнище от 1,3%.[…] Годишната инфлация остава близо до целевото равнище на Управителния съвет, като през август 2025 г. тя се увеличи леко до 2,1% спрямо 2,0% през юли. Инфлацията при енергийните цени беше -1,9% спрямо -2,4% през юли, а инфлацията при цените на храните спадна от 3,3% на

[3] https://www.bnb.bg/Statistics/StBIRAndIndices/StBIBaseInterestRate/index.htm
[4] Economic Bulletin, Issue 6 / 2025
[5] Инфлация и индекси на потребителските цени - септември 2025 година (nsi.bg)
[6] Инфлация и индекси на потребителските цени - юни 2025 година (nsi.bg)

	3,2%. Инфлацията без компонентите енергоносители и храни остана постоянна на равнище от 2,3%. При услугите тя намаля слабо до 3,1% спрямо 3,2% през юли, а при стоките остана непроменена на равнище от 0,8%. [7]
ВАЛУТЕН РИСК	Валутният риск ще има влияния върху компании, имащи пазарни дялове, плащанията на които се извършват във валута, различна от лева и еврото. Тъй като съгласно действащото законодателство в страната българският лев е фиксиран към еврото в съотношение EUR 1 = BGN 1.95583, а Българската народна банка е длъжна да подържа ниво на българските левове в обръщение, равно на валутните резерви на банката, рискът от обезценяване на лева спрямо европейската валута е минимален и се състои във евентуално предсрочно премахване на валутния борд в страната. На този етап това изглежда малко вероятно, тъй като очакванията са валутният борд да бъде отменен при приемането на еврото в България за официална платежна единица. Теоретично, валутният риск би могъл да се повиши, когато България се присъедини към втория етап на Европейския Валутен Механизъм (ERM II). Това е режим, в който страната трябва да поддържа валутния курс спрямо еврото в границите на +/-15% спрямо централен паритет. На практика, всички държави, които понастоящем са в този механизъм (Дания, Естония, Кипър, Литва, Латвия, Малта), са свидетели на колебания, които са съществено по-малки от позволените ±15%. На 8 юли 2025г съветът на Европейския съюз одобри официално присъединяването на България към еврозоната на 1 януари 2026 г. и определи валутен курс на лева от 1,95583 за 1 евро. Това е сегашният централен курс на лева във валутния механизъм (ВМ II), в който валутата участва от 10 юли 2020 г. Европейската централна банка (ЕЦБ) и Българската народна банка се споразумяха да наблюдават движението на българския лев спрямо еврото на валутния пазар до 1 януари 2026 г[8] Това не елиминира за българската валута риска от неблагоприятни движения на курса на еврото спрямо другите основни валути (щатски долар, британски паунд, швейцарски франк) на международните финансови пазари, но към настоящия момент дружеството не счита, че такъв риск би бил съществен по отношение на дейността му. Дружеството може да бъдат засегнато от валутния риск в зависимост от вида на валутата на паричните постъпления и от вида на валутата на потенциалните заеми на дружеството. Дружествата от Групата на Шелли Груп ЕД извършват дейност както в България, така и в страни от ЕС и трети страни, предимно в САЩ, Латинска Америка ,Австралия и Китай. Към настоящия момент основните приходи от IoT бизнеса на Групата са в лева или евро, а разходите за доставка на стоките в този сегмент са предимно в щатски долари и в съществената си част са обвързани с китайския юан, поради което поскъпването на щатския долар или китайския юан би имал неблагоприятно влияние върху резултатите от дейността. По отношение на експозицията към щатския долар, дружествата от групата в бъдеще не се очаква да има значителни приходи от продажби в щатски долари като относителен дял на общите приходи от продажби за Групата, , докато относителният дял на приходите в юани се очаква да расте с по-бърз темп. За ограничаване на ефектите на валутния риск дружествата от групата са въвели система за планиране на доставките от държави в и извън ЕС, както и процедури за

[7] Economic Bulletin, Issue 6 / 2025

[8] България се присъединява към еврозоната на 1 януари 2026 г. (europa.eu)

	текущо наблюдение на движенията в обменните валутни курсове на чуждестранните валути и контрол върху предстоящите плащания. Понастоящем дружествата от групата не използват деривативни инструменти за хеджиране на валутния риск, но при необходимост ръководството има готовност да сключва такива сделки.
Кредитен риск на държавата	Кредитният риск представлява вероятността от влошаване на международните кредитни рейтинги на България, породена от неспособността на държавата да погасява редовно задълженията си. Ниски кредитни рейтинги на страната могат да доведат до по-високи лихвени нива, по-тежки условия на финансиране, както за държавата, така и на отделните икономически субекти, в това число и на Дружеството. Кредитните рейтинги се изготвят от специализирани агенции за кредитен рейтинг и служат за определяне и измерване на кредитния риск на дадена държава. Кредитният рейтинг е оценка за качеството и сигурността на облигационния дълг на даден емитент, формирана въз основа на анализ на финансовото му състояние. Рейтинговите услуги се извършват от специализирани рейтингови агенции и представляват оценка за кредитоспособността и възможността за обслужване на ползваните от даден кредитополучател заемни средства при настъпване на техния падеж.
	С извънредни рейтингови действия международните рейтингови агенции Fitch Ratings и S&P Global Ratings повишиха дългосрочния кредитен рейтинг на България в чуждестранна валута на 'BBB+' със стабилна перспектива, което е най-високата степен от инвестиционните рейтинги от средния клас. Официалното решение на Съвета на Европейския съюз за присъединяването на България към еврозоната, считано от 1 януари 2026 г., е водещият фактор за повишението на рейтинга на страната.[9] В своя доклад от 10.07.2025 г. международната рейтингова агенция **Fitch Ratings** повиши дългосрочния кредитен рейтинг на България в чуждестранна и местна валута 'BBB' със стабилна перспектива. Основни показатели: Рейтингите на България се подкрепят от силните ѝ външни и публични финансови баланси в сравнение с конкуренти с рейтинг „BBB" и надеждна политическа рамка, подкрепена от членството в ЕС. Това е балансирано с ниската производителност на труда и неблагоприятните демографски данни, които оказват натиск върху потенциалния растеж и държавните финанси в дългосрочен план. Неотдавнашните нестабилни коалиционни правителства са повлияли на прилагането на реформите, а възприятието за корупция е високо. Солиден икономически растеж: Очакваме растежът на реалния БВП да бъде стабилен на 2,8% през 2025 г., тъй като несигурността около световната търговия се компенсира от подобрена вътрешнополитическа ситуация. Силният растеж на номиналните заплати и предварителното потребление преди влизането в еврозоната ще подкрепят стабилните разходи на домакинствата. Оставаме предпазливи относно капацитета и темповете на прилагане на реформите, но е вероятно потокът от средства от ЕС да се увеличи и да подпомогне инвестициите. Прогнозираме растеж на БВП от 2,5% през 2026 г., с потенциал за нарастване, свързан с приемането на еврото. Повишената търговска несигурност и глобалното забавяне са ключови рискове, главно поради вторични ефекти, тъй като пряката експозиция към САЩ е ниска.

[9] https://www.minfin.bg/bg/news/13108

	Като цяло стабилна инфлация: Инфлацията по HICP се забави до 2,9% на годишна база през май, след като се повиши до 4% в началото на 2025 г., водена от по-високите цени на услугите и храните, както и отмяната на намалените ставки на ДДС за някои продукти и услуги. Очакваме инфлацията по HICP да достигне средно 3,3% през 2025 г., спрямо 2,6% през 2024 г., над настоящата медиана за конкурентите от 2,9%. Прогнозираме, че инфлацията ще спадне леко до 2,8% през 2026 г. Присъединяването към еврозоната може да ускори процеса на реална конвергенция, включително конвергенцията на доходите, производителността и цените, със средните за ЕС в средносрочен план. Фискални дефицити: Fitch прогнозира дефицитът на консолидирания държавен бюджет да остане на ниво от 3% от БВП през 2025-2026 г. (в сравнение с медианата от 3,5% за „BBB“ през 2025 г. и 3% през 2026 г.), което отразява по-нататъшното увеличение на заплатите и пенсиите в публичния сектор, по-високите разходи за отбрана и по-ниските очаквани притоци от фондове на ЕС. Правителството планира да увеличи социалните осигуровки с кумулативни 3 процентни пункта през 2027-2028 г.; предложените промени обаче ще изискват допълнително законодателство.[10]
	На 10.07.2025 г. рейтинговата агенция **Moody's Ratings** повиши дългосрочния и краткосрочния рейтинг на България BBB+ със стабилна перспектива. Смятаме, че краткосрочните перспективи за растеж на България остават стабилни. Прогнозираме, че икономиката ще нарасне с 2,4% в реално изражение през 2025 г. и средно с 2,8% до 2028 г. Частното вътрешно потребление ще бъде ключов двигател на растежа, подкрепено от високия растеж на реалните заплати поради стегнатия пазар на труда. Увеличението на усвояването на отпуснатите средства от ЕС, което в момента е много ниско - 20%, ще доведе до по-високи публични инвестиции, но също така ще доведе до увеличаване на вноса. В същото време външното търсене е изправено пред натиск от общата икономическа несигурност, произтичаща от геополитическото напрежение. Смятаме, че пълноправното членство на България в Шенген от 1 януари 2025 г. и присъединяването ѝ към еврозоната от 1 януари 2026 г. биха могли да подкрепят търговията и международния туризъм в средносрочен и дългосрочен план, тъй като административните пречки ще бъдат намалени. В краткосрочен план смятаме, че недостатъците във физическата инфраструктура на България пречат на страната да достигне пълния си потенциал. Освен това, България продължава да се сблъсква с дългосрочни предизвикателства, свързани със слабите демографски тенденции. Ако не се контролира, намаляващата работна сила би могла допълнително да забави растежа, според нас. Очакваме по-слабото външно търсене и публичните инвестиции, основани на внос, да увеличат дефицита по текущата сметка, като средно ще достигне 2,5% от БВП до 2028 г. Въпреки това, стабилният баланс на услугите на България, който е около 7,0% от БВП и е подкрепен от процъфтяващ туристически сектор и нарастващ износ на компютърни и ИТ услуги, ще помогне за смекчаване на част от дефицита. Въпреки че външната позиция на България остава силна, ние вярваме, че тенденцията след пандемията за намаляване на външния дълг може да се обърне поради по-слабата външна среда и евентуална промяна към увеличено финансиране на външния дълг, тъй като капиталовите пазари в еврозоната стават по-достъпни. Също така отбелязваме, че междуфирмените заеми представляват около една пета от общия обем на преки чуждестранни инвестиции в България. Тъй като считаме риска от рефинансиране за тези заеми за нисък, ние не ги включваме в нашата оценка за

[10] Fitch Upgrades Bulgaria to 'BBB+'; Outlook Stable (fitchratings.com)

	данните за външния дълг на България. В нашата външна оценка, сега считаме България за използваща активно търгувана валута (в съответствие с другите членки на еврозоната) и оценяваме външната позиция на страната въз основа на нашите оценки за нейната международна инвестиционна позиция след присъединяването към еврозоната.[11]
Риск от безработица	Като основен фактор, влияещ върху покупателната способност на потребителите, увеличаването на безработицата би намалило търсенето на продукти на интернет на нещата. От друга страна, търсенето на персонал от страна на предприятията продължава да бъде много активно, така че подобен риск изглежда незначителен през следващата година. По оценки на Евростат през август 2025 г. сезонно изгладеното равнище на безработица в еврозоната е 6,3%, което е ръст спрямо 6,2% през юли 2025 г. и спад спрямо 6,4% през август 2024 г. През август 2025 г. равнището на безработица в ЕС е 5,9%, което е стабилно спрямо юли 2025 г. и спрямо август 2024 г.[12] В края на август регистрираните безработни са 148 152, а равнището на регистрираната безработица е 5.2%. В сравнение със същия месец на 2024 г. се отчита спад от 0.1 процентни пункта.[13]
Риск, свързан с правната система	Въпреки че след присъединяването си към ЕС България въведе редица значими законодателни промени и по-голямата част от българското законодателство е хармонизирано със законодателството на ЕС, правната система в страната все още е в процес на реформиране. Съдебната и административна практика остават проблематични и е затруднено ефективното разрешаване на спорове във връзка със собственост, нарушения на законите и договорите и други. Недостатъците на правната инфраструктура могат да имат за резултат несигурност, възникваща във връзка с осъществяването на корпоративни действия, осъществяването на надзор и други въпроси.
ДАНЪЧЕН РИСК	От определящо значение за финансовия резултат на компаниите е запазването на текущия данъчен режим. Няма гаранция, че данъчното законодателство, което е от пряко значение за дейността на Дружеството, няма да бъде изменено в посока, която да доведе до значителни непредвидени разходи и съответно да се отрази неблагоприятно на неговата печалба. Системата на данъчно облагане в България все още се развива, в резултат на което може да възникне противоречива данъчна практика.

4.2. НЕСИСТЕМНИ РИСКОВЕ

Рискове, свързани с отрасъла, в който Групата извършва дейност

Такива рискове са: риск от недостиг на ключов персонал, риск от силна конкуренция, риск, свързан със сигурността на личните данни и хакерски атаки, риск от промяна на технологиите.

Риск от недостиг на ключов персонал

[11] Research Update: Bulgaria Upgraded To 'BBB+' On C | S&P Global Ratings (spglobal.com)
[12] https://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/index.php?title=Unemployment_statistics#Unemployment_in_the_EU_and_the_euro_area
[13] Агенцията по заетостта мотивира над 4 600 души да търсят работа https://ec.europa.eu/eurostat/web/products-euro-indicators/w/3-02102025-ap

Едно от най-големите предизвикателства пред технологични компании, каквито са дружествата от Групата, както и предвид специфичния предмет на тяхната дейност в областта на телекомуникациите и инженерни и софтуерни разработки, е недостигът на квалифицирани кадри. Недостатъчната наличност на подходящи кадри в дъщерните дружества би могла да повлияе неблагоприятно върху бъдещото развитие на Групата, поради забавяне в разработването на нови продукти/услуги или поддържането на вече съществуващите. От друга страна високата конкуренция за привличане на кадри в този сектор повишава цената на труда. По този начин финансовото състояние и пазарният дял на дружествата от групата биха пострадали.

Риск от силна конкуренция

Дружествата от Групата оперират основно в сегмента Интернет на вещите (IoT, Internet of Things). Този сегмент е един от най-съвременните и перспективни сектори на индустрията, който привлича интереса на много технологични гиганти и стартиращи компании. Загубата или невъзможността за завземане на пазарен дял и спад на цените на крайна продукция вследствие на засилена конкуренция могат да имат негативен ефект върху приходите, печалбата и маржовете на печалба. Запазването на конкурентна позиция изисква инвестиции в създаването на устройства с нови полезности, усъвършенстване на съществуващите решения и разширяване на пазарния дял, като не може да се приеме за даденост, че новите разработки ще се наложат сред конкурентните на пазара.

С оглед на увеличаващите се приходи от продажби в САЩ, но все още ниския дял на бизнеса в САЩ в приходите от продажби на Групата, Дружеството очаква митата между САЩ и ЕС да имат само незначителен ефект върху състоянието на продажбите и приходите

Риск, свързан със сигурността на личните данни и хакерски атаки

Технологичният отрасъл се характеризира с дигитален пренос на информация, която би могла да бъде строго конфиденциална, съдържаща лични данни на потребители на продуктите, финансова информация на компании, информация за нови продукти и др. Защитата на подобна информация е критично важен фактор за нормалното функциониране на компаниите от отрасъла, вкл. и на Групата. Продажбите на устройствата и използването от потребителите на съпътстващите мобилни приложения и облачни услуги, предоставяни от Групата, са свързани с обмен и съхранение на лични данни. Потенциален пробив в сигурността на информацията могат да доведат до: i) Загуба на клиенти и/или партньори и миграцията им към конкурентни компании; ii) Налагане на санкции и съдебни дела във връзка с нарушаване на приложимото законодателство за защита на данните и неприкосновеността на личния живот; iii) Загубени или забавени поръчки и продажби; iv) Неблагоприятен ефект върху репутацията, бизнеса, финансовото положение, печалбите и паричните потоци.

Риск от регулаторни и специфични технически изисквания

Предлагането на IoT устройства е свързано с *регулация по отношение на сертифицирането на продуктите* за продажба в съответната държава. В Европейския Съюз се изисква продуктите да носят „CE“ маркировка, която показва, че продуктът е бил подложен на оценка и отговаря на изискванията за безопасност, здраве и опазване на околната среда. В САЩ еквивалентът е „UL“ сертификация. За целите на сертифициране на акредитирани лаборатории се възлагат тестовете за съответствие, което е свързано със значителни разходи. Допълнително, специфики в изискванията на местните регулатори и контрагенти (особено мобилните оператори) могат да наложат извършването на допълнителни тестове и сертифициране, което увеличава разходите по навлизане на определен пазар или определен канал за дистрибуция.

Продажбите на продуктите на дружествата от Групата обхващат все повече пазари, които често имат местна регулация по отношение на сертифицирането на подобни продукти в съответната държава. Отговарянето на изискванията на локалната регулация е свързано с време и ресурси и може да забави Дружеството в навлизането на нови пазари или да наложи допълнителни разходи с цел покриване на различни стандарти.

Промяната в регулаторните изисквания към устройствата може да е свързано с допълнителни разходи за привеждането им в съответствие с новите изисквания, включително разходи по изтегляне на продукти от

пазара за привеждането им в съответствие с тези изисквания. Дружествата от Групата и партньорите им по места регулярно следят за планирани промени в законодателството и предприемат своевременно мерки за обезпечаване на съответствието на продуктите с тях.

Риск от промяна на технологиите

„Шелли Груп“ ЕД и неговите дъщерни дружества оперират в изключително динамичен сегмент, в който технологиите оказват значително влияние и са източник на конкурентно предимство. Поради тази причина, съществува риск от забавено приспособяване към новите технологии, поради липса на знания, опит или достатъчно финансиране, което може да има негативен ефект върху дружеството. Бавната адаптация към новите реалности може да доведе до загуба на конкурентни позиции и пазарни дялове, което от своя страна ще доведе и до влошаване на резултатите на Групата.

Рискове, свързани с дейността на Групата

Такива рискове са: оперативен риск, риск, свързан с бизнес партньорите, рискове, произтичащи от нови проекти и ликвиден риск.

Оперативен риск

Оперативният риск може да се определи като риск от загуби в резултат на неадекватни или неработещи вътрешни процедури, свързани с управлението. Подобни рискове могат да бъдат породени от следните обстоятелства:

- Приемане на грешни оперативни решения от мениджърския състав, свързани с управлението на текущи проекти;
- Недостатъчно количество на квалифицирани кадри, необходими за разработването и реализирането на нови проекти;
- Напускане на ключови служители и невъзможност да бъдат заместени с нови такива;
- Риск от прекомерно нарастване на разходите за управление и администрация, водещ до намаляване на общата рентабилност на Дружеството;
- Технически повреди, водещи до продължително прекъсване на предоставяните услуги могат да доведат до прекратяване на договори с клиенти.

Ефектите от подобни обстоятелства биха били намаляване на постъпленията на Дружеството и влошаване на резултатите от дейността му.

Риск, свързан с бизнес партньорите

Производствената дейност в сегмента на IoT е изнесена към външни изпълнители, предимно в Китай, като е съсредоточена в няколко производителя. Потенциални рискове, свързани с ключови подизпълнители, са свързани с точното и навременно изпълнение на доставките или прекратяване на бизнес отношенията. Въпреки че по преценка на ръководството, съществува широк кръг от алтернативни доставчици, то евентуалното прехвърляне на производството към нови партньори и диверсификация на подизпълнителите може да породи забавяния в доставките и допълнителни разходи, което може да се отрази на възможността на дружествата в Групата да изпълняват договорени поръчки от клиенти и да се отрази негативно на репутацията и финансовите резултати на Групата.

Рискове, произтичащи от нови проекти

Основната дейност на „Шелли Груп“ ЕД е свързана с инвестиции в дъщерни дружества. Съществува риск някои от дъщерните дружества да не могат да изпълнят поставените им цели, което да доведе до по-ниска или отрицателна възвръщаемост от инвестицията.

Разработването на нови продукти и услуги от дъщерните дружества на „Шелли Груп“ ЕД е свързано с инвестирането в човешки ресурс, софтуер, хардуер, материали, стоки и услуги. В случай, че новите продукти

и услуги не успеят да се реализират на пазара, подобни инвестиции биха били неоправдани. Това от своя страна би се отразило негативно върху разходите и активите на Дружеството, както и на резултатите от неговата дейност. За да управляват риска произтичащ от нови проекти, дружествата от Групата извършват анализ на пазара, изготвят финансов анализ, съдържащ различни сценарии, а в някой от случаите обсъждат с потенциалните клиенти, концепцията на новата услуга / продукт.

Ликвиден риск

Проявлението на ликвидния риск по отношение на Групата се свързва с възможността за липса на навременни и/или достатъчни налични средства за посрещане на всички текущи задължения. Този риск може да настъпи, както при значително забавяне на плащанията от страна на длъжниците на Дружеството, така и при недостатъчно ефективно управление на паричните потоци от дейността на Дружеството.

Част от дружествата от Групата ползват банково финансиране под формата на инвестиционен заем, овърдрафт или революираща кредитна линия, които могат да се ползва при проблеми с ликвидността.

Дружеството провежда консервативна политика по управление на ликвидността, чрез която постоянно поддържа оптимален ликвиден запас парични средства и добра способност на финансиране на стопанската си дейност. За да контролира риска Дружеството следи за плащане в договорените срокове на възникналите задължения. Дружеството осъществява наблюдение и контрол върху фактическите и прогнозните парични потоци по периоди напред и поддържане на равновесие между матуритетните граници на активите и пасивите на Дружеството.

5. СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ИЛИ ЗАИНТЕРЕСОВАНИ ЛИЦА

За отчетния период Дружеството няма сключени сделки със заинтересовани лица по смисъла на ЗППЦК.

Дружеството не е сключвало сделки със своите дъщерни и асоциирани дружества, които са извън обичайната му дейност или съществено се отклоняват от пазарните условия. Сделките в рамките на обичайната оперативна дейност с дъщерните дружества включват:

- Към края 2022 г. ШЕЛЛИ ГРУП ЕД предостави допълнителна парична вноска в размер на 1 834 хил. лв. (1 млн. щатски долара) към дъщерното си дружество Shelly USA Inc. срещу годишна лихва от 1.0%. Начислените приходи от лихви за периода, приключващ на 30 септември 2025 г. по тази сделка са в размер на 12 хил. лв.
- На 23.03.2023 г. ШЕЛЛИ ГРУП ЕД предостави на дъщерното си дружество Shelly Tech d.o.o. заем в размер на 978 хил. лв. (500 хил. евро). Начислените приходи от лихви за периода, приключващ на 30 септември 2025 г. по тази сделка, са в размер на 33 хил. лв.
- На 1 юни 2023 ШЕЛЛИ ГРУП ЕД предостави на Shelly Tech d.o.o. допълнителна парична вноска в размер на 978 хил. лв. (500 хил. евро) при следните условия: срок за връщане да 1 г., лихва – 1%. Начислените приходи от лихви за периода, приключващ на 30 септември 2025 г. по тази сделка са в размер на 7 хил. лв.
- На 19 март 2024 г. ШЕЛЛИ ГРУП ЕД предостави на дъщерното си дружество Shelly USA Inc., допълнителна парична вноска в размер на 763 хил. лв. (USD 400 000). Начислените приходи от лихви за периода, приключващ на 30 септември 2025 г. по тази сделка са в размер на 5 хил. лв.
- На 14 май 2024 г. Съветът на директорите на ШЕЛЛИ ГРУП ЕД е взел решение за предоставяне на допълнителна парична вноска в размер на 1 173 хил. лв. (EUR 600 000) на словенското си дъщерно дружество Shelly Tech d.o.o. Допълнителната парична вноска е предоставена за срок от 1 година при годишна лихва в размер на 1%. Начислените приходи от лихви за периода, приключващ на 30 септември 2025 г. по тази сделка са в размер на 9 хил. лв.
- На 8 януари 2025г., ШЕЛЛИ ГРУП ЕД взе решение да предостави на американското си дъщерно дружество Shelly USA Inc. финансиране под формата на допълнителна парична вноска в размер на 1 329 хил. лв. (USD 700 хил.) за период от една година при годишна лихва от 1%. Към 30 септември

2025 сумата по финансирането е напълно усвоена. Начислените приходи от лихви за периода, приключващ на 30 септември 2025 г. по тази сделка са в размер на 8 хил. лв.

- През отчетния период Дружеството е предоставило управленски услуги на три от дъщерните си дружества – Shelly Asia в размер на 26 хил. лв. и Shelly DACH в размер на 36 хил. лв и Shelly Tech в размер на 12 хил. лв.

През отчетния период „ШЕЛЛИ ГРУП“ ЕД не е отпускало други заеми, не е предоставяло гаранции или поемало задължения общо към едно лице или негово дъщерно дружество, в това число и на свързани лица, извън посочените.

За сделките с компании от групата вижте също бележка 6 на индивидуалния финансов отчет към 30.09.2025 г.

Ключов управленски персонал

През отчетния период на членовете на съвета на директорите са изплатени брутни възнаграждения в общ размер на 1 181 хил. лв. Изплатените възнаграждения са в съответствие с оповестената Политика за възнагражденията на членовете на Съвета на директорите на дружеството-майка. С решение на Общото събрание на акционерите от 18.12.2023 г. е одобрена схема за предоставяне на членовете на СД на Шелли Груп ЕД на променливо възнаграждение в акции на Дружеството-майка за периода 2022 г. – 2025 г. С решение на Общото събрание на акционерите от 02.06.2025 г. беше прието решение за изплащане на парични бонуси на изпълнителните членове на Съвета на директорите на базата на постигнатите през 2025 г. резултати на дружеството на консолидирана база съгласно приети от Общото събрание на акционерите Условия за изплащане на годишен бонус за 2025 г.

6. ИНФОРМАЦИЯ ЗА НОВОВЪЗНИКНАЛИ СЪЩЕСТВЕНИ ВЗЕМАНИЯ И/ИЛИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ ОТ НАЧАЛОТО НА ГОДИНАТА ДО КРАЯ НА ОТЧЕТНОТО ТРИМЕСЕЧИЕ

През отчетния период няма нововъзникнали съществени вземания и/или задължения на Дружеството, с изключение на описаните в бележките към индивидуалния финансов отчет към 30.09.2025 г.

7. ИНФОРМАЦИЯ ЗА ТЪРГОВИЯТА С АКЦИИТЕ НА ШЕЛЛИ ГРУП ЕД ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД

Исторически данни за търговията

Дата	Обем	Оборот	Най-висока стойност	Най-ниска стойност	Стойност при отваряне	Стойност при затваряне
30.09.2025	264742	25151341.91	111,482	100,530	101,703	107,571
29.08.2025	72493	7294487.56	113,047	93,880	108,353	102,094
31.07.2025	38162	652538.50	98,574	90,751	93,880	95,836
30.06.2025	73413	7023457.77	99,747	88,990	89,773	93,684
30.05.2025	108938	8688613.72	91,728	64,934	65,520	89,381
30.04.2025	39886	2597062.36	72,952	58,088	71,975	64,542
31.3.2025	50861	3642423.43	74,126	68,258	72,366	72,953
28.2.2025	42417	3039160.19	75,299	68,063	68,454	73,344
31.1.2025	59345	4017690.87	69,823	66,498	66,498	69,432

Източник: Investor.bg

https://www.investor.bg/companies/history/SLYG/monthly/1/2025-01-01/2025-10-14

Информация за търговията с акциите на „Шелли Груп“ ЕД през отчетния период на Борсата във Франкфурт е достъпна на https://www.boerse-frankfurt.de/equity/allterco-jsco/price-history/historical-prices-and-volume

8. СЪБИТИЯ СЛЕД КРАЯ НА ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД

На 07.10.2025 г. Дружеството е оповестило предварителни данни за консолидираните приходи от продажби към края на 9-месечието на 2025 г. По предварителни данни към края на 9-месечието на 2025 г. Шелли Груп отчита увеличение на консолидираните приходи от продажби на Shelly устройства и свързаните с тях услуги спрямо същия период на предходната година с около 34,5 % до приблизително 87,4 млн. евро (около 170,9 млн. лева). Така ръстът на приходите от продажби надхвърли очакванията. Дружеството ще оповести официално неодитирани консолидирани финансови данни за 9-месечието на 2025 година на 12 Ноември 2025 г. след затваряне на търговията.

9. ДРУГА ИНФОРМАЦИЯ ПО ПРЕЦЕНКА НА ДРУЖЕСТВОТО

Цялата информация, която Дружеството счита за релевантна е представена в настоящия Доклад, Финансовия отчет и допълнителните документи към тях.

Дата: 30 октомври 2025 г.

За „ШЕЛЛИ ГРУП“ ЕД: Dimitar Stoyanov Dimitrov

Digitally signed by Dimitar Stoyanov Dimitrov
Date: 2025.10.30 16:47:29 +02'00'

Димитър Димитров,
Изпълнителен директор